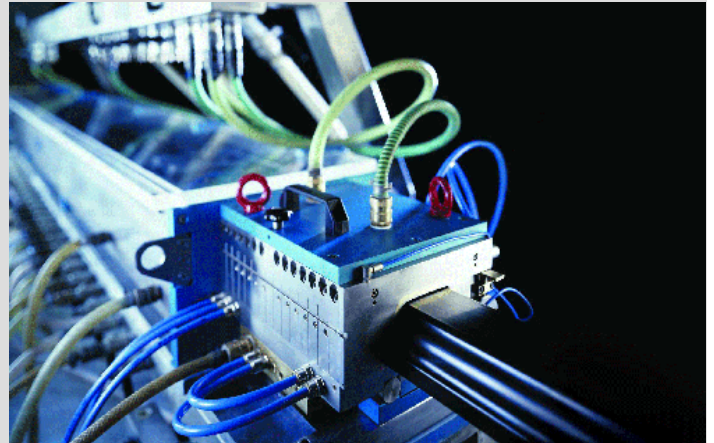


PROFI AKQUISITION

Wir verkaufen Ihre technischen Produkte...



PROFI AKQUISITION

Verkaufsunterstützung für technische Produkte

- » Verkaufsanbahnung
- » Verkaufsunterstützung
- » Neukundengewinnung
- » Bestandskunden-Ausschöpfung
- » Kunden-Reaktivierung

Kontakt

SALES CENTER

Osterwaldstraße 98 · 80805 München

Tel +49 89 3681430 Fax +49 89 368143 55

info@call-salescenter.de

www.call-salescenter.de

Sprechen Sie mit uns + 49 (89) 3681430

Wir steigern Ihren Umsatz...

» **Unterstützung**

» Call & Sales Center



Verkaufsunterstützung

Sie sind ein „Hidden Champion“ auf ihrem Gebiet.

Ihr Markt ist noch nicht ausgeschöpft.

Ihr Potential liegt bei den noch nicht kontaktierten Anwendern, in anderen Zielbranchen oder sogar bei den vergessenen Kunden.

Wir helfen Ihnen

- » beim Aufbau von Erstkontakten zur Neukundengewinnung
- » bei der Verkaufsanbahnung und Verkaufsunterstützung
- » beim Verkauf von Serviceleistungen
- » bei der Ausschöpfung Ihrer Bestandskunden
- » bei der Reaktivierung Ihrer Kunden

Unsere erfolgreiche Vorgehensweise

1. Ermittlung der aktuellen Ansprechpartner/Entscheider
2. Vorstellen Ihres Leistungsportfolios beim Interessenten
3. Ermittlung der Emailadresse der Ansprechpartner/Entscheider
4. Anbieten eines Besuchs und Aufnahme des Terminwunsches
5. Aussendung von Informationen (pdf) über Ihr Leistungsangebot per Email
6. Interessenrating A - B - KI
7. Übermittlung der A-Interessenten an Ihren Vertrieb
8. Weiterverfolgung der B-Interessenten per Telefon und Email

Gerne beraten wir Sie individuell zu den Möglichkeiten der Kundenansprache im Verkauf für Ihre technischen Produkte.

Sollte unser Angebot Ihr Interesse gefunden haben, so bitten wir um Kontaktaufnahme unter dittmann@call-salescenter.de +49 89 3681430

Mit besten Empfehlungen



Helge Dittmann

Wir kennen Ihre Branche...

Branchen Know-how

Maschinenbau
Anlagenbau
Gerätetechnik
Elektrotechnik
Mess-/ Regeltechnik
Medizintechnik
Bau- /Ausbaugewerbe
Solartechnologie
Kunststofftechnik



CALL & SALES CENTER

Unser CALL & SALES CENTER ist spezialisiert darauf Ihr **ungenutztes Kundenpotential** auf die **Vorzüge Ihres Angebotes** aufmerksam zu machen, und das **mit persönlicher Ansprache**.

Wir können Ihnen helfen Ihr Geschäft auszuweiten durch den **Aufbau von Erstkontakten**, die dann von Ihren Vertriebsfachleuten weiterverfolgt werden. Auch die Kontaktierung von Altkunden zur Ankurbelung des Ersatzgeschäftes übernehmen wir gerne. Auf diese Weise **unterstützen wir Ihren Fachvertrieb**, der häufig mit der Anbahnung von Erstkontakten zeitlich überfordert ist. Auch sollten sich Ihre Spezialisten im Vertrieb auf die qualifizierten Fachgespräche konzentrieren, um deren wertvolles Know-how effektiver zu nutzen.

Ziel ist es, Unternehmen die Möglichkeit zu verschaffen Ihre Verkaufsaktivitäten und Kundenbindungsmaßnahmen massiv zu erhöhen, **ohne dabei eigene Ressourcen aufbauen zu müssen**.

Vertriebsoffensive

Sie wollen Ihren Vertrieb unterstützen?

Sie möchten Ihren Außendienst entlasten, aber dennoch Ihre Kunden umfassend betreuen?

Wir begleiten Sie gerne dauerhaft oder auch im Rahmen von einzelnen Vertriebsoffensiven. Gerne beraten wir Sie in einem unverbindlichen Informationsgespräch über die Möglichkeiten.

Unser CALL & SALES CENTER verbindet hohe Servicementalität mit vertrieblichem Know-how.

Dies garantiert eine hohe Verkaufsquote. Delegieren Sie einen Teil des Vertriebs an uns.

Philosophie

Wir verstehen uns als Teil Ihres Unternehmens, integriert in Ihre spezifischen Prozesse.

Mitarbeiter

Unsere Mitarbeiter sind geschulte Persönlichkeiten mit Niveau und speziellem Know-how.

Für jedes Projekt werden unsere Mitarbeiter durch unsere eigenen Trainer geschult.

Projektabwicklung

Jedes Projekt unterliegt unseren strengen Maßstäben hinsichtlich Performance und Ergebnis.

Software und Kommunikationssysteme

Eine umfangreiche und spezifisch anpassbare Software garantiert hohe Produktivität und gibt Auftraggebern die Möglichkeit online die Ergebnisse zu verfolgen.

Erreichbarkeit

Wir sind immer für Sie da, 7 Tage die Woche, 24 Stunden am Tag.

Gemeinsam mit Ihnen optimieren wir die Prozesse und den Einsatz von Ressourcen.

Preisgestaltung

Sie zahlen nur für Leistungen, die wirklich anfallen.

PROFI AKQUISITION

Interesse? Dann rufen Sie uns einfach an...



Ihr Leistungsangebot interessiert uns...

Faxantwort +49 89 368143 55

- Verkaufsanbahnung
- Verkaufsunterstützung
- Neukundengewinnung
- Bestandskunden-Ausschöpfung
- Kunden-Reaktivierung

Kontakt

CALL & SALES CENTER
Osterwaldstraße 98
80805 München, Germany
Tel +49 (89) 3681430
Fax +49 (89) 368143 55
dittmann@call-salescenter.de
www.call-salescenter.de

Name Vorname

Telefon Email

Firma Abteilung

Straße PLZ, Ort